

Projektleiter / Managing Associate (f/m/x) Business Development & B2B Sales

magility GmbH, Kirchheim/Teck (Metropolregion Stuttgart)

Du bist Impulsgeber und möchtest Kunden auf ihrem Weg zu einem digitalen Mindset begleiten? Du suchst eine neue Herausforderung, bei der Du einen Unterschied machen kannst? Don't look any further: Bei magility kannst Du die digitale Zukunft unserer Kunden mitgestalten!

- Wir sind "success factory" und Manufaktur für digitale Geschäftsmodelle.
- Wir sind eine Mischung aus Young Professionals, Senior Experts, Gründern und Unternehmern.
- Wir helfen innovativsten Startups und etablierten Global Playern als Co-Innovationspartner, Co-Founder und Early Stage-Investoren mit unserem internationalen Expertennetzwerk.
- Wir analysieren High-Tech-Trends und entwickeln daraus Erfolgskonzepte für unsere Kunden.

Deine Aufgaben

- Du planst, führst und leitest selbständig anspruchsvolle digitale Beratungsprojekte bei unseren Kunden aus der Automobil- und Maschinenbauindustrie. Dabei führst und steuerst Du auch die Projektteams (Multiprojektmanagement).
- Die aktuellen Produkt- und Serviceportfolios unserer Startup-Kunden analysierst Du für unsere OEM- und Tier 1-n-Kunden entlang des gesamten Produktlebenszyklus.
- Du entwickelst erfolgreiche Markteintrittsstrategien für unsere Startup-Kunden und begleitest deren operative Umsetzung.
- Du kümmerst Dich um Proof of Concepts (PoC) für unsere Startup-Kunden und unterstützt bei der Angebotserstellung und Verhandlungen.
- Der Aufbau eines Zielkundenportfolios liegt ebenso in Deinem Verantwortungsbereich wie die Planung von Umsatzpotentialen.

Darin bist du Spezialist

- Eine freundliche und gewinnende Persönlichkeit mit digitaler DNA, überzeugender Präsentationsfähigkeit und Kommunikationsstärke auf Deutsch und Englisch
- Fähigkeit zur Erläuterung auch komplexer technischer Zusammenhänge und Geschäftsmodelle
- Neugier auf aktuelle Innovationsthemen wie z. B. MaaS, SaaS, e-mobility, AV, IoT/IIoT, Wasserstoff, erneuerbare Energien, Nachhaltigkeit, ESG, Kreislaufwirtschaft oder Plattformökonomie
- Erfahrung im Umgang und mit der Nutzung von Plattformen und sozialen Medien (z. B. LinkedIn)
- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Automotive-Umfeld, idealerweise in E/E-Produkttechnologien, mit relevantem persönlichen Netzwerk
- Technische Ausbildung (Informatik, Ingenieurwesen E/E, Wirtschaftsingenieur E/E oder technischer Betriebswirt E/E) - Master oder Promotion

Was du von uns erwarten kannst

- **We see the future:** Wir beschäftigen uns täglich mit den verschiedensten Zukunftsthemen, die das Potential haben, die Welt zu verändern. Ganz schön krass, oder?
- **Wir arbeiten, wie es uns passt:** in einer wunderschönen Jugendstilvilla im Herzen von Kirchheim/Teck, vor Ort beim Kunden oder natürlich remote im Homeoffice
- **What you achieve is what you get:** Du erhältst ein Fixgehalt und einen Dienstwagen, und wenn Du es richtig rockst, einen erfolgsabhängigen Bonus
- **Teamwork makes the dream work:** Du wirst Teil eines feinen und motivierten Beraterteams, das an den COO berichtet, und bei dem der Spaß bei der Arbeit auf keinen Fall zu kurz kommt!

Mach Deinen Unterschied bei uns! Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Unser COO Dr. René Schellenberger ist Dein Ansprechpartner:



rene.schellenberger@magility.com



<http://linkedin.com/in/dr-rené-schellenberger>