

# Consultant (f/m/x) Business Development & B2B Sales

magility GmbH, Kirchheim/Teck (Metropolregion Stuttgart)

**Du bist Impulsgeber und möchtest Kunden auf ihrem Weg zu einem digitalen Mindset begleiten? Du suchst eine neue Herausforderung, bei der Du einen Unterschied machen kannst? Don't look any further: Bei magility kannst Du die digitale Zukunft unserer Kunden mitgestalten!**

- Wir sind "success factory" und Manufaktur für digitale Geschäftsmodelle.
- Wir sind eine Mischung aus Young Professionals, Senior Experts, Gründern und Unternehmern.
- Wir helfen innovativsten Startups und etablierten Global Playern als Co-Innovationspartner, Co-Founder und Early Stage-Investoren mit unserem internationalen Expertennetzwerk.
- Wir analysieren High-Tech-Trends und entwickeln daraus Erfolgskonzepte für unsere Kunden.

## Deine Aufgaben

- Du arbeitest an anspruchsvollen digitalen Beratungsprojekten bei unseren Kunden aus der Automobil- und Maschinenbauindustrie.
- Die aktuellen Produkt- und Serviceportfolios unserer Startup-Kunden analysierst Du für unsere OEM- und Tier 1-n-Kunden entlang des gesamten Produktlebenszyklus.
- Du entwickelst erfolgreiche Markteintrittsstrategien für unsere Startup-Kunden und begleitest deren operative Umsetzung.
- Du kümmerst Dich um Proof of Concepts (PoC) für unsere Startup-Kunden und unterstützt bei der Angebotserstellung und Verhandlungen.
- Du unterstützt beim Aufbau eines Zielkundenportfolios und der Planung von Umsatzpotentialen.

## Darin bist du Spezialist

- Eine freundliche und gewinnende Persönlichkeit mit digitaler DNA, überzeugender Präsentationsfähigkeit und Kommunikationsstärke auf Deutsch und Englisch
- Fähigkeit zur Erläuterung auch komplexer technischer Zusammenhänge und Geschäftsmodelle
- Neugier auf aktuelle Innovationsthemen wie z. B. MaaS, SaaS, e-mobility, AV, IoT/IIoT, Wasserstoff, erneuerbare Energien, Nachhaltigkeit, ESG, Kreislaufwirtschaft oder Plattformökonomie
- Erfahrung im Umgang und mit der Nutzung von Plattformen und sozialen Medien (z. B. LinkedIn)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Automotive-Umfeld, idealerweise in E/E-Produkttechnologien
- Technische Ausbildung (Informatik, Ingenieurwesen E/E, Wirtschaftsingenieur E/E oder technischer Betriebswirt E/E) - Master oder Promotion

## Was du von uns erwarten kannst

- **We see the future:** Wir beschäftigen uns täglich mit den verschiedensten Zukunftsthemen, die das Potential haben, die Welt zu verändern. Ganz schön krass, oder?
- **Wir arbeiten, wie es uns passt:** in einer wunderschönen Jugendstilvilla im Herzen von Kirchheim/Teck, vor Ort beim Kunden oder natürlich remote im Homeoffice
- **What you achieve is what you get:** Du erhältst ein Fixgehalt, und wenn Du es richtig rockst, einen erfolgsabhängigen Bonus
- **Teamwork makes the dream work:** Du wirst Teil eines feinen und motivierten Beraterteams, das an den COO berichtet, und bei dem der Spaß bei der Arbeit auf keinen Fall zu kurz kommt!

**Mach Deinen Unterschied bei uns! Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!**

**Unser COO Dr. René Schellenberger ist Dein Ansprechpartner:**



rene.schellenberger@magility.com



<http://linkedin.com/in/dr-rené-schellenberger>